



Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

**Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации**

Олимпиада школьников РАНХиГС

Заключительный этап

Класс: 11

Профиль: ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ

Фамилия: КУРОВА

Имя: ОЛЬГА

Отчество: АЛЕКСЕЕВНА

Страна: РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

Регион: МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

ВСЕГО СТРАНИЦ

1 3

ПОДПИСЬ УЧАСТНИКА



Вариант № 1
ЗАДАНИЕ 1

Задание 1А

Расчет суммы, которой не хватило герою:

Однокурсники положили одинаковую сумму X .

Рассмотрим ситуацию обоих парней:

Иван: 1) $X \cdot 1,2 - 3000$ - его депозит спустя год при условии снятия Ивана 3000 рублей.

2) $(1,2X - 3000) \cdot 1,2 + 3000 + 5000 = 1,44X - 3600 + 8000 = 1,44X + 4400$ - его депозит спустя 2 года при условии

внесения ранее снятых 3000 р и дополнительных 5000 р.

3) $(1,44X - 3600 + 4400) \cdot 1,2 = 1,728X + 5280$ - его депозит спустя все 3 года.

Федор: 1) $X \cdot 1,2 = 1,2X$ - его депозит спустя год

2) $1,2X \cdot 1,2 + 5000 = 1,44X + 5000$ - его депозит спустя 2 года при условии внесения дополнительно 5000 р.

3) $(1,44X + 5000) \cdot 1,2 = 1,728X + 6000$ - его депозит спустя все 3 года.

На 1,2 мы умножаем, поскольку капитализация по условию 20% с ежегодными начислениями.

Федору денег хватило ровно без остатка на покупку $\Rightarrow$ Ивану не хватило $1,728X + 6000 - 1,728X - 5280 = 720$ р.

Ответ: 720 рублей.

Объяснение причины нехватки денег:

Ивану не хватило денег, поскольку после первого года он снял с депозита 3000 рублей и оставшаяся сумма проценты была меньше. Несмотря на то, что спустя ещё год Иван деньги вернул и даже добавил, Федору удалось заработать на депозите большую сумму, поскольку он деньги не снимал, а только добавлял (в сумму внесения ^{дополнительного} у Федора и Ивана были одинаковые - 5000)



Продолжение задания 1А

Два условия депозита, которые могут сделать его более доходным (с опорой на экономические термины):

1) **Капитализация** - это начисление процентов со вклада в какой-то определенный регулярный промежуток времени.

Более выгодным депозит был бы, если бы капитализация была не ежегодной, а ежемесячной.

2) Депозит предполагает возможность внесения денег дополнительно. Если не снимать с него деньги и по-накипать, то доход, конечно, увеличится.

3) **Процентная ставка** - это ставка, по которой рассчитывается сумма, получаемая со вклада, его умножение.

Увеличение процентной ставки влечет увеличение доходов с депозита - то есть прибыли, разницы между суммой вклада изначально и после его конца его срока.

Задание 1Б

Расчет размера страхового взноса:

Для Федора: $(180\,000 \cdot 1,015) \cdot 0,06 = 10\,109,62$ - страховая сумма ~~с учетом комиссии~~, умноженная на 6% по страховому тарифу с учетом комиссии.

Для Ивана: $(100\,000 \cdot 0,06) \cdot 0,9 = 5\,400$ - страховая сумма, умноженная на 6% по страховому тарифу с учетом 10% скидки.

Для Валерии и Ольги: $(150\,000 \cdot 2) \cdot 0,06 \cdot 0,75 = 13\,500$ - страховая сумма, умноженная на 6% по страховому тарифу с учетом 25% скидки. Суммарный взнос $10\,109,62 + 5\,400 + 13\,500 = 29\,009,62$.

Определения понятий (три понятия):

Страхование - это защита материальных интересов индивида или организации от непредвиденных обстоятельств.

Существуют различные страховые понятия:

Страховая сумма - это ^{максимальное} количество денег, которое вернет страховая компания в случае какого-либо происшествия с застрахованной вещью.



Страховой тариф - это тариф, по которому рассчитывается ~~стоимость~~ ^{сумма} страхового взноса (в данном случае он равен 6% от страховой суммы)

Страховая компания - это организация, занимающаяся выдачей страховки

Страховой взнос - это деньги, которые клиент получает страховку вносит для её приобретения

Два совета:

Задание 1В

Смета	Наличие ошибок в смете (есть/нет). При наличии ошибок укажите на них.	Возможные последствия включения сметы в конкурсную заявку
Смета 1	Составлена: <u>верно</u> / неверно (нужное подчеркнуть) Объяснение: Фрагментное соотношение источников финансирования соблюдено, учтены расходы на работу специалистов по сборке, монтажу и ремонтным работам. Бюджет соответствует требованиям, всё верно.	Смета будет одобрена, ребята могут претендовать на выигранное место в муниципальном конкурсе инновационного бюджетирования.



Смета 2	Составлена: верно / <u>неверно</u> (нужное подчеркнуть) Объяснение: Источники финансирования РБ (80% от 900 000, т.е. 720 000) МБ (15% от 900 000, т.е. 135 000) СН (2% от 900 000, т.е. 18 000) В данной же смете неверно распределено процентное соотношение между РБ и МБ (744 150 р и 104 850 р)	Данная смета не может быть одобрена, поскольку неверно распределены источники инвестирования в процентном соотношении. Возможно, ребята предложат изменить некоторые позиции для стабилизации процентного должного соотношения
Смета 3	Составлена: верно / <u>неверно</u> (нужное подчеркнуть) Объяснение: В смете не учтены траты на работу специалистов. Кондиционер есть, а его установки в смете нет. Напольное покрытие есть, а его настилка нет. Услуги по сборке шкафов не учтены.	Данная смета не может претендовать на выигрыш. Ее одобрение невозможно, поскольку не соблюдены важные нюансы.

Эффекты инициативного бюджетирования:

Социальный эффект - Инициативное бюджетирование влечет за собой социальное одобрение населения а также является способом социальной политики.

Экономический эффект - Инициативное бюджетирование увеличивает возможности материальные. Бюджетирование коммерческих предприятий влечет за собой возможность увеличения денег впоследствии.

Политический эффект -



ЗАДАНИЕ 2

Задание 2А

Расчет НДФЛ по вкладу:

1) Вклад 2000000 под 9,6% годовых с ежеквартальной капитализацией $\Rightarrow$ в месяце 0,8%.

$$2) \text{ Что доход от вклада: } 2000000 \cdot 1,008^{12} - 2000000 = \\ = 2200646,2 - 2000000 = 200646,2$$

3) $200646,2 > 150000 \Rightarrow$ налог уплатить нужно в размере $200646,2 - 150000 = 50646,2 \cdot 0,13 = 6584,808,88$

4) Минимум $1000000 \cdot 0,15 = 150000$.

Ответ: ~~6584,808~~ 6588

Расчет инвестиционного налогового вычета:

$$\text{Зарплата } 82069: \text{ на расходы } \text{на исс } 82069 \cdot 0,1 = \\ = 8206,9 \approx 8207.$$

$$\text{Значит инвестиционный налоговый вычет } 8207 \cdot 0,13 = \\ = 1066,91 \approx 1067 \text{ в месяце } \Rightarrow \text{ за год } 1067 \cdot 12 = 12804.$$

Ответ: ~~1067~~ 12804

Расчет социального налогового вычета:

$$1) 28500 + 15300 = 43800.$$

$$2) 43800 \cdot 0,13 = 5694.$$

Ответ: 5694.

Расчет транспортного налога:

Машина 198 л.с. $\Rightarrow$ ставка налога 50 руб за 1 л.с.

$$198 \cdot 50 = 9900.$$

Ответ: 9900.



Подведение итогов декларации:

Владимир должен заплатить НДФЛ за вклад в размере 6588 и за автомобиль 9900 (всего 16488)

А также получить налоговый вычет в размере $12804 + 5694 = 18498$.

Владимир может направить на инвестирование

Задание 2А

Расчет доходности акций и облигаций:

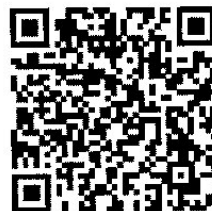
Полученность 1 акции: 85 рублей в виде дивиденда и 40 рублей в виде увеличения рыночной стоимости. Итого $\$ 155$ руб за акцию.

Стоимость 1 облигации: 60 рублей в виде купонного дохода ~~по~~ и 50 рублей номинал в её рыночной цене и номинале. Итого 110 рублей за ~~одну~~ 1 облигацию.

Расчет сценариев инвестиционных портфелей, выбор и выводы:

Ценные бумаги	Консервативный	Умеренный	Агрессивный
Акции компаний Гамма			
Облигации федерального займа			
Итого			

Какой портфель лучше выбрать и почему:



Три рекомендации герою, на что следует ориентироваться при выборе инвестиционной стратегии:

- 1) Изучить рыночную стоимость акций и облигаций, поскольку это позволит рассчитать свои бюджетные возможности и перспективы в будущем.
- 2) Консультироваться с уже успешными в этом людьми, так они могут дать хорошие наставления из-за наличия опыта ориентироваться на эти советы в какой-то мере.
- 3) Также надо ориентироваться на доходность от акций и облигаций, сравнивать их и выбирать наиболее доходный вариант.

ЗАДАНИЕ 3

Аргументы, подтверждающие позицию (три обособленных аргумента):

- 1) Контроль за своими расходами (при оплате с помощью современных электронных и цифровых инструментов человек совершает покупки менее осознанно, чем при оплате наличными деньгами иными способами, при которых легче контролировать траты. Например, расплата предполагает подсчет денег, их видимость).
- 2) Оплата предполагает использование интернета, который может отключиться в тот момент, когда совершить не получится, в отличие от стандартной оплаты наличными, поэтому лучше придерживаться ней.
- 3) Также теперь может развиться есть риски мошенничества, взлома приложении банка и т.д. Поэтому более надёжно расплачиваться наличными деньгами.

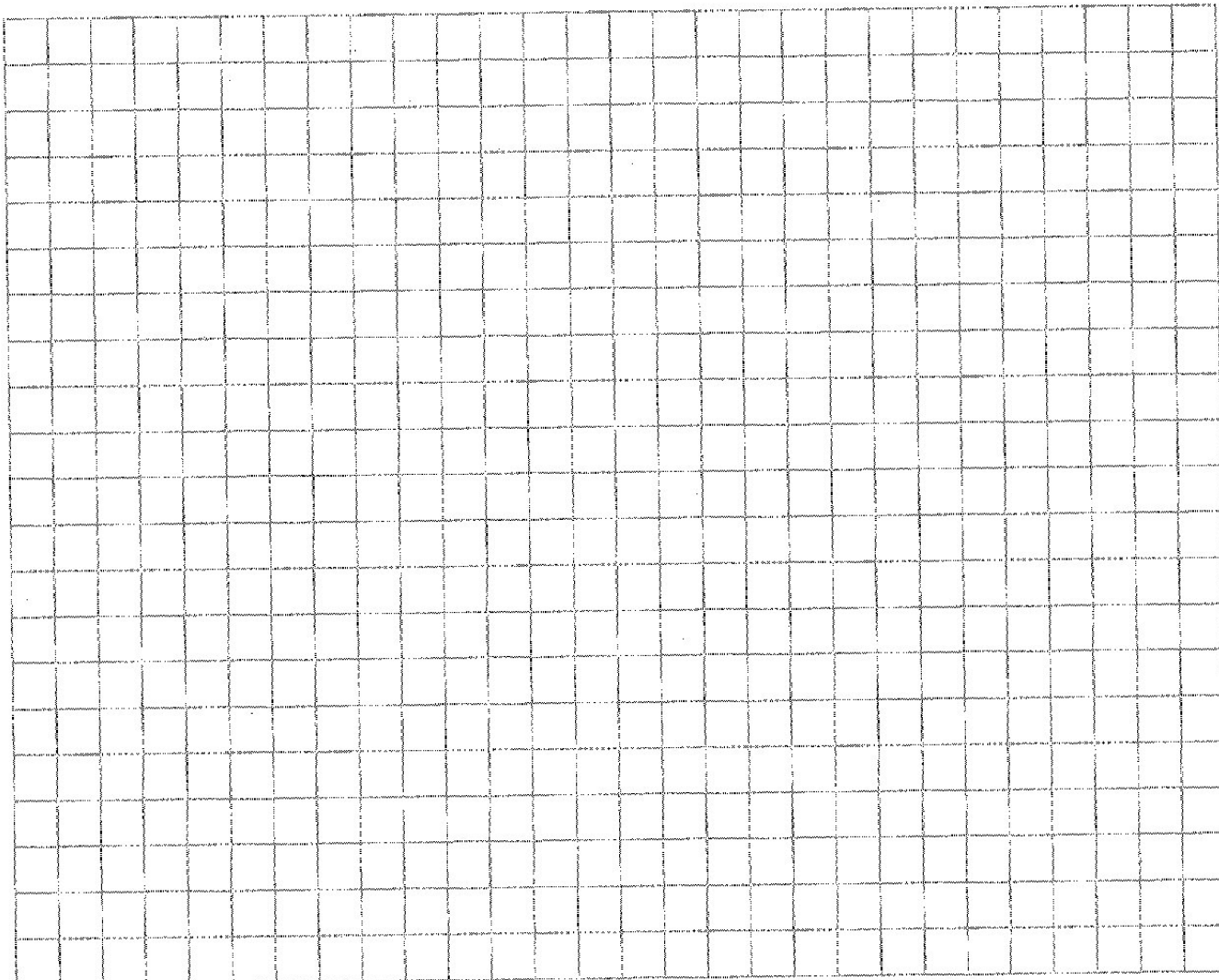


1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100	101	102	103	104	105	106	107	108	109	110	111	112	113	114	115	116	117	118	119	120	121	122	123	124	125	126	127	128	129	130	131	132	133	134	135	136	137	138	139	140	141	142	143	144	145	146	147	148	149	150	151	152	153	154	155	156	157	158	159	160	161	162	163	164	165	166	167	168	169	170	171	172	173	174	175	176	177	178	179	180	181	182	183	184	185	186	187	188	189	190	191	192	193	194	195	196	197	198	199	200	201	202	203	204	205	206	207	208	209	210	211	212	213	214	215	216	217	218	219	220	221	222	223	224	225	226	227	228	229	230	231	232	233	234	235	236	237	238	239	240	241	242	243	244	245	246	247	248	249	250	251	252	253	254	255	256	257	258	259	260	261	262	263	264	265	266	267	268	269	270	271	272	273	274	275	276	277	278	279	280	281	282	283	284	285	286	287	288	289	290	291	292	293	294	295	296	297	298	299	300	301	302	303	304	305	306	307	308	309	310	311	312	313	314	315	316	317	318	319	320	321	322	323	324	325	326	327	328	329	330	331	332	333	334	335	336	337	338	339	340	341	342	343	344	345	346	347	348	349	350	351	352	353	354	355	356	357	358	359	360	361	362	363	364	365	366	367	368	369	370	371	372	373	374	375	376	377	378	379	380	381	382	383	384	385	386	387	388	389	390	391	392	393	394	395	396	397	398	399	400	401	402	403	404	405	406	407	408	409	410	411	412	413	414	415	416	417	418	419	420	421	422	423	424	425	426	427	428	429	430	431	432	433	434	435	436	437	438	439	440	441	442	443	444	445	446	447	448	449	450	451	452	453	454	455	456	457	458	459	460	461	462	463	464	465	466
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----

1) ~~угрозы и безопасность энергетической системы~~ исключение риска

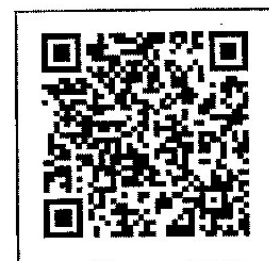
2) удобности (не нужно постоянно ^{может быть} переключивать деньги из одной сумки в другую, из карманов и т.д., ведь все есть в телефоне)





ЗАДАНИЕ 4

Характер-ки	Описание
1. Портрет потребителя (клиента)	Возраст/сфера деятельности: 20 лет 17 лет, ученик образовательной организации, выпускник. сфера производства и реализации (продажи) товаров. Запрос/пожелания (покупатель какого товара/услуги): Наряды/костюмы на выпускной бал Какая проблема потребителя будет решаться: Желание быть неотразимым на выпускном, запомнить выпускной вечер надолго, сделать красивые фото



2. Продукт (товар или услуга) и уникальное торговое предложение (УТП)	Описание продукта(ов), который решит проблему клиента: Дизайне или костюм премиального качества на любой вкус клиента. Любые пожелания учитываются при реализации товара. УТП (может быть в форме рекламного слогана, может быть в форме текстового описания): Создай впечатление "Пути и производи впечатление на каждого".
3. Преимущества бизнеса перед конкурентами (три преимущества)	1) Выполнение абсолютно любых требований клиента, возможность создания уникального образа с помощью творческих идей. 2) Премиальное качество используемых материалов, что позволит выпускнику провести выпускной вечер, не переживая за состояние одежды. 3) Использование удобных и приятных тканей, что позволит клиенту танцевать и гулять что угодно, находясь в комфорте
4. Способы монетизации идеи (три способа)	1) 2) 3)



Герой получил заявленный грант. До получения первой выручки – целый месяц, а до этого требуются средства для того, чтобы проект начал работать.
Расчеты героя по стартовым расходам:
Оплата расходов на регистрацию в качестве предпринимателя 43 000 руб.
(госпошлина, открытие счёта в банке, касса и подпись).

Приобретение оборудования: 200000 руб.

Зарплата сотрудников 150000 руб.

Страховые взносы (30,2%) 4 40000 руб.

Закупка сырья, материалов для производства, товаров для продажи 100000

Маркетинг и реклама 10 000 руб.

Аренда помещения	50000	руб.
------------------	-------	------

Коммунальные платежи (30% от стоимости аренды) 15000 руб.

Иные расходы(указать):

Сумма полученного гранта: 500000 руб.

Необходимая для старта проекта сумма расходов, которую должен собрать герой, если учесть полученный грант: 1138000 руб., что составляет ___% от общего объема расходов.

Задание 5А

Для банка Сатурн:

$$48599 + 2999 + 5315 = 56913 + 3084 = 60000$$

$$48599 + 2999 + 5316 = 56913.$$

СТРАНИЦА 1 1 ИЗ 1 3



Советы:

- 1) Веронике не стоило сообщать никаких кодов, которые приходили на её телефон. Правильным решением было бы пойти в банк и разобраться с ситуацией уже со специалистом, поскольку телефонный звонок мог поступить от мошенника.
- 2) Заблокировать номер телефона ^{с которого ей звонили} и предоставить его соответствующим органам для проверки.
- 3) Не осуществлять никаких операций с деньгами, не списать их.
- 4) Не осуществлять кредитные операции, а именно подтверждение кредита и т.п. онлайн, через телефонные звонки и т.д., поскольку это может привести к мошенничеству. Все кредитные операции по заключению договора проводить очно.

